

“Puntiamo
sulla tua
formazione”



PROGRAMMA CORSI FORMAZIONE
ANNO 2011 - 2012

mMATIS
P A R I S

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

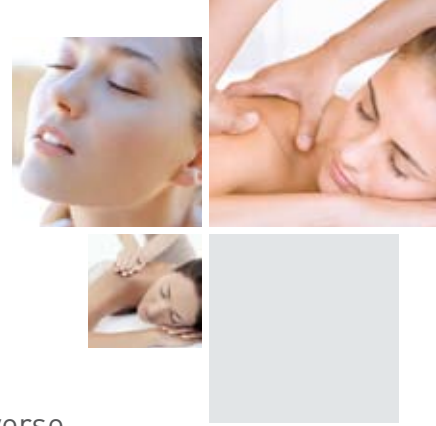
PERCORSI FORMATIVI

OBIETTIVO

I percorsi formativi Matis-Paris nascono con l'obiettivo di accrescere le competenze e la specializzazione dei propri partners, garantendogli la possibilità di un costante aggiornamento professionale.

STRUTTURA

I corsi sono strutturati in diverse aree tematiche per assicurare uno sviluppo costante e progressivo dei partners. L'accesso ai corsi di formazione è regolato da un calendario annuale.



MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

NUOVO CENTRO FORMATIVO

MB DIVISIONE COSMETICA

Per meglio rispondere alle necessità della propria clientela nasce il nuovo centro di formazione polivalente:
MB Divisione Cosmetica S.p.A.

Con sede a Sassuolo (MO) il Centro Formativo si sviluppa su un'area di oltre 300 mq. e racchiude in sé la possibilità di conoscere ed esplorare tutta l'ampia gamma di prodotti distribuiti dalla nostra azienda.



MODULO FORMATIVO

DA OLTRE 30 ANNI

FORMIAMO PROFESSIONISTI DELLA BELLEZZA.

Il modulo di formazione Matis-Paris si basa su tre principi chiave.

I FONDAMENTALI

CHE RAPPRESENTANO I PILASTRI DELLA FORMAZIONE MATIS-PARIS.

- Il servizio su misura Matis-Paris
- Il metodo specifico dei trattamenti
- «Saper Vendere» Matis-Paris



MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

MODULO FORMATIVO

ÉCOLE MATIS

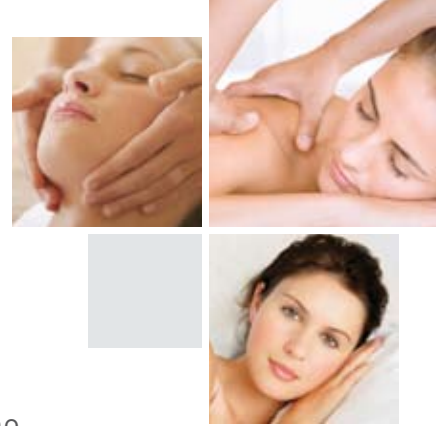
Matis-Paris esige una formazione, che è alla base di una partnership vincente con le nostre clienti. È fondamentale per il cliente nuovo ricevere questa formazione e per il cliente attivo ripetere il corso ogni tre anni per garantirsi l'aggiornamento costante.

DURATA CORSO
Formazione Viso e Corpo
5 GIORNI

MODULO FORMATIVO

Matis-Paris, per rispondere prontamente alle esigenze dei propri partner, ha strutturato una «Formazione» della durata di 5 giorni per le risposte viso e le risposte corpo, inserendo in tutte le giornate una parte dinamica e commerciale legata alla proposta al consumatore.

A supporto di tale formazione, fondamentale per la Marca Matis-Paris, verranno gestite nell'arco dell'anno 2011 delle giornate tecnico commerciali definite "Voilà Matis" di approfondimento in date e location da definire.



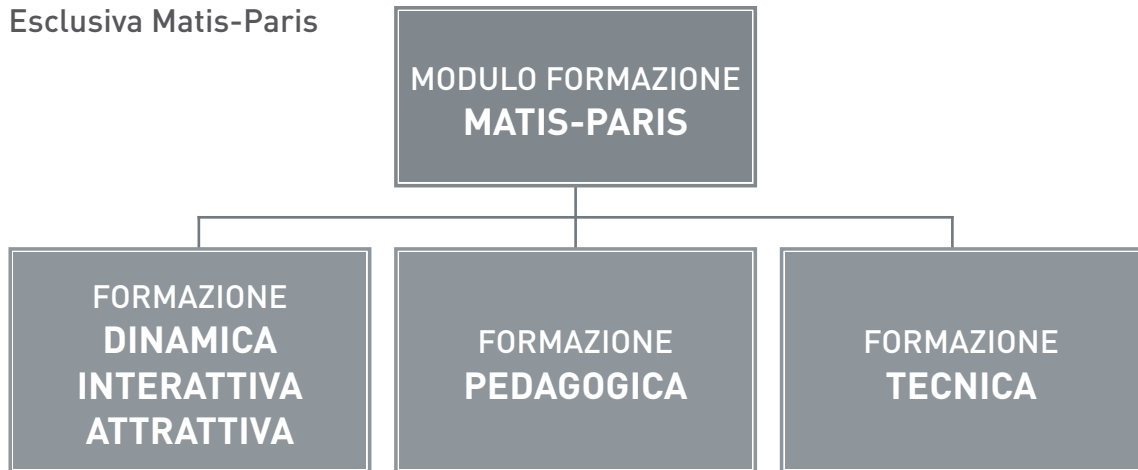
MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

PRINCIPI DELLA FORMAZIONE

L'ÉCOLE MATIS

Esclusiva Matis-Paris



I PRINCIPI DELLA FORMAZIONE

UNA FORMAZIONE ATTRATTIVA E DINAMICA

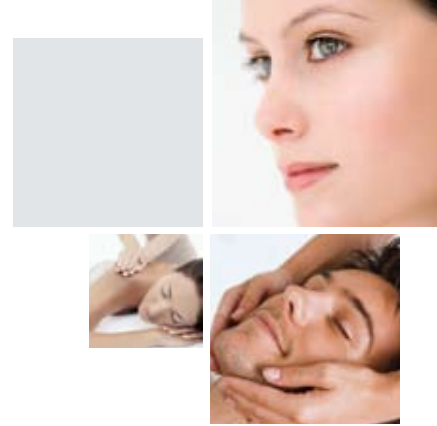
Un modulo adattato alle esigenze dei centri ed ai bisogni delle nuove clienti per garantire un risultato ottimale di ritorno negli istituti.

UNA FORMAZIONE PEDAGOGICA

Un modulo completo, diversificato, comprensivo di giochi per capire e riscoprire Matis-Paris.

UNA FORMAZIONE TECNICA

Per l'approfondimento delle formulazioni e degli esclusivi principi attivi presenti nei prodotti e nelle esclusività professionali. Pratica dei protocolli firmati Matis-Paris, metodo e massaggi esclusivi, attraverso situazioni e casi concreti.



MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

CALENDARIO ÉCOLE MATIS 2011

SETTEMBRE	OTTOBRE	NOVEMBRE	DICEMBRE
26-27-28-29-30	10-11-12-13-14	14-15-16-17-18	-
-	-	28-29-30	1-2

CALENDARIO ÉCOLE MATIS 2012



GENNAIO	FEBBRAIO	MARZO	MAGGIO
16-17-18-19-20	13-14-15-16-17	19-20-21-22-23	7-8-9-10-11
-	27-28-29 Febbraio 1-2 Marzo	-	-

MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

PROGRAMMA CORSO

ARGOMENTI TRATTATI

- Marchio e Società
- Filosofia e metodo
- Classificazione Trattamenti
- Accoglienza e Ricetta di Bellezza
- Le linee (La risposta Matis-Paris)
- Réponse Jeunesse - Réponse Yeux
Le Teint
- Réponse Temps - Réponse Corrective
Réponse Blanche
- Réponse Pureté - Réponse Délicate
Les Soins Hydréclat
- Réponse Vitalité - Réponse Homme
- La Talassoterapia - Matispa e le sinergie operative con Thalasso
Line Christian Jacques
- Réponse Corps
- La ricetta di Bellezza e la Proposta
- La proposta commerciale Matis-Paris al consumatore

AGENDA 1° GIORNO



INIZIO LAVORI ORE 10.30

- Marchio e Società
- Filosofia e Metodo
- Classificazione dei Trattamenti Matis
- L'accoglienza (in Istituto)
La Scheda Cliente
- Ricetta di Bellezza

SESSIONE POMERIDIANA INIZIO LAVORI ORE 14.30

- Le linee (La Risposta Matis-Paris)
- Il Metodo Matis e le sei Fasi della Bellezza
- Réponse Jeunesse
- Réponse Yeux
- Pratica: Trattamenti Réponse Jeunesse
- Ricetta di Bellezza
- Test di fine giornata

FINE LAVORI ORE 18.00

MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

AGENDA II° GIORNO

INIZIO LAVORI ORE 09.00

- Réponse Pureté
- Réponse Délicate
- Réponse Blanche
- Réponse Soleil



SESSIONE POMERIDIANA INIZIO LAVORI ORE 14.30

- Pratica: Soin Sublimateur Empreinte
- Ricetta di Bellezza
- Pratica: Réponse Délicate e Réponse Blanche
- Ricetta di Bellezza
- Test di fine giornata

FINE LAVORI ORE 18.00

AGENDA III° GIORNO



INIZIO LAVORI ORE 09.00

- Rappelez-vous? Facciamo il punto
- La diagnosi corpo
scheda cliente corpo
- La Talassoterapia e Matispa
- I protocolli Matispa, le sinergie operative con Thalasso Line di Christian Jacques
- Pratica: trattamenti corpo

SESSIONE POMERIDIANA INIZIO LAVORI ORE 14.30

- Pratica: trattamenti corpo
- Réponse Corps i prodotti vendita
- La ricetta corpo

FINE LAVORI ORE 18.30

MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

AGENDA IV° GIORNO

INIZIO LAVORI ORE 09.00

- Réponse Temps
- Réponse Corrective
- Hydréclat



SESSIONE POMERIDIANA INIZIO LAVORI ORE 14.30

- Pratica: trattamenti Réponse Temps
- Pratica: trattamenti Réponse Corrective
- Ricetta di bellezza
- Rappelez-vous? Facciamo il punto

FINE LAVORI ORE 18.00

AGENDA V° GIORNO



INIZIO LAVORI ORE 09.00

- Réponse Vitalité
- Réponse Homme
- L'accoglienza (In Istituto)
- La scheda cliente con simulazione
- L'ultima Ricetta di Bellezza Viso con simulazione

SESSIONE POMERIDIANA INIZIO LAVORI ORE 14.30

- La telefonata da TDV
- La proposta commerciale Matis-Paris al consumatore con caso concreto

FINE LAVORI ORE 16.00

MATIS
PARIS

SOIN PROFESSIONNEL DE BEAUTÉ

VOILÀ MATIS

Pensati per essere più vicini ai propri partners, grazie alla modalità easy di eventi della durata di un giorno, dove si potranno approfondire aspetti formativi a tema o conoscere in anteprima le novità commerciali.

Realizzati periodicamente su tutto il territorio nazionale, gli eventi monotematici sono quindi un'occasione in più di approfondimento formativo, commerciale e marketing.

Gli argomenti degli eventi e la sede di svolgimento saranno evidenziati in anticipo con apposita comunicazione.

Per maggiori informazioni
i consulenti commerciali Matis-Paris
sono a vostra disposizione.

Importatore e Distributore esclusivo per l'Italia:



Via Regina Pacis, 74 - 41049 Sassuolo (MO)

tel. 0536.801554 - fax 0536.805626

e-mail: info@mbdivisionecosmetica.it

web: www.mbdivisionecosmetica.it